

L'architetto del trasporto internazionale

Stabilità finanziaria, flessibilità e tempi brevi di risposta. I plus degli spedizionieri internazionali che si collocano a metà strada fra le piccole realtà e le grandi multinazionali.

Paolo Cabella fa il punto sul settore delle movimentazioni marittime e aeree

La complessità del trasporto internazionale fa sì che, per certezza e stabilità dei servizi, gli spedizionieri da preferire siano quelli di medie dimensioni. Come spiega Paolo Cabella, managing director e presidente del Cda di Matras, spedizioniere internazionale specializzato sul canale marittimo e aereo: «Queste, infatti, sono imprese che hanno raggiunto fisiologicamente una sufficiente stabilità finanziaria – che la piccola impresa non può assicurare – e che, tuttavia, non hanno perso flessibilità operativa e diversificazione dei servizi – cosa che, invece, spesso manca nelle multinazionali, che proprio a causa delle grandi dimensioni non sono flessibili e hanno tempi di risposta e intervento notevolmente più lunghi rispetto a quelli di uno spedizioniere medio».

Il concetto di stabilità finanziaria vuol dire innanzitutto solvibilità. «Questo requisito – prosegue Cabella – è imprescindibile da entrambi i lati del rapporto. E non è più sufficiente il nome dell'impresa come garanzia. È prassi, oggi, l'acquisizione di informazioni preventive, sia da parte del committente, sia da parte di noi spedizionieri. Una volta che si ottengono le assicurazioni del caso, però, sono necessari altri requisiti. Spedire merci in tutto il mondo, infatti, vuol dire interfacciarsi con elevate professionalità, che conoscano nei minimi dettagli modalità del trasporto e della consegna. Vuol dire individuare non solo il tragitto più breve, ma il più efficace al miglior prezzo, per far arrivare la merce a destinazione sia in condizioni perfette sia nei tempi concordati con il committente». A questo si aggiunge la gestione di tutte le pratiche burocratiche, la stipula dei contratti assicurativi, la disponibilità di risorse capaci di dialogare in tempo reale in diverse lingue e la disponibilità di tecnologie di tracking all'avanguardia. «In poche parole –



sottolinea Cabella – lo spedizioniere è l'architetto del trasporto internazionale e con i suoi servizi coordina e organizza tutte le operazioni, trattando le merci del cliente come se fossero le proprie».

Per mantenersi flessibile, Matras ha raggruppato le proprie risorse e competenze in più divisioni: Matras Int'l Freight Forwarder, azienda storica con sede a Genova e una filiale a Milano, certificata Iso 9000 e da quest'anno certificata Aeo (Operatore Economico Autorizzato) dalla Ue (30 addetti);



Paolo Cabella, managing director e presidente del Cda di Matras, Srl che ha sede a Genova e una filiale a Milano - www.matras.it

Matras Foods, nata come divisione foods reefer (10 addetti); Cad Matras, centro assistenza doganale autorizzato dall'Agenzia delle Dogane (2 addetti); magazzini e logistica (7 addetti).

«Questa articolazione, ci permette di essere al passo coi tempi. In particolare, Matras Int'l Freight Forwarder garantisce imbarchi e sbarchi di merci di general cargo in container e groupage, da e per tutto il mondo, con operazioni doganali import della massima celebrità attraverso Cad Matras, trasporti e conse-

gne puntuali attraverso i suoi magazzini e la sua logistica; Matras Foods unisce quanto sopra a una preta specializzazione nel settore del congelato e del foods in generale, in container reefer e non e ha sviluppato un altissimo livello di conoscenza della normativa di carattere sanitario e un'attenta pianificazione degli sdoganamenti e delle consegne al fine di evitare la criticità tipica del settore, cioè le detentions dei containers reefer, notoriamente gravose».

• **Vittoria Divaro**

I due presidi: Genova e Milano

Matras è una società di spedizioni internazionali fondata nel 1971. Opera attraverso una rete mondiale di agenti ed è specializzata in spedizioni marittime e aeree. La sede principale si trova a Genova, città della quale ha sfruttato il porto e le sue potenzialità strategiche per lo sviluppo all'interno del Mediterraneo. Complementare al porto e al trasporto marittimo è la filiale Matras di Milano, che trae forza dalla posizione nell'area più industrializzata del paese e dai grandi scali aerei. Su tutto il globo, poi, il resto del lavoro è svolto da una capillare rete di agenti, che gestiscono spedizioni da e per l'Italia e spedizioni estero-estero.

